



PROFESSIONAL HR

IHR HR-PARTNER - IHRE STÄRKE

PRESALES CONSULTANT (m/w) - SÜDDEUTSCHLAND

BUSINESS DEVELOPMENT - INNOVATIVE SHOP-SOLUTIONS / DATA-DRIVEN E-COMMERCE

TOP-HERAUSFORDERUNG – EINTRITT Z. NÄCHSTMÖGLICHEN TERMIN – SÜDDEUTSCHLAND

WIR SUCHEN SIE!

*** **

UNSER UNTERNEHMEN PROFESSIONAL HR®, kompetenter Partner im vielschichtigen Bereich der professionellen Beratung und nachhaltigen Vermittlung von Fach- und Führungskräften (Direktvermittlung, ausschließlich in Festanstellung | keinerlei Kosten oder Verbindlichkeiten), betreut und unterstützt zahlreiche Kundenunternehmen sowie eine Vielzahl qualifizierter Bewerber (m/w) in verschiedensten Wirtschaftsbereichen und Branchen. Dank einschlägiger Erfahrung, eines hohen Qualitätsanspruchs und unserer stets präsenten Firmen-Philosophie, welche auf einer partnerschaftlichen, wertschätzenden und zielführenden Vorgehensweise beruht, erfreuen wir uns sehr guten Feedbacks seitens unserer Kunden sowie äußerst positiver Resonanz durch die von uns bereits vermittelten Fach- und Führungskräfte. Darauf bauen wir auf und können unser Potential stetig weiterentwickeln.

UNSER PARTNER - IHR ZUKÜNFTIGER ARBEITGEBER

Das erfolgreiche Software- Unternehmen, Tech-Leader im Bereich Data- Driven eCommerce und Smart Data Solutions, überzeugt durch innovative Ansätze und revolutionäre Technologien. Neben größter Professionalität und einer nachhaltigen Firmenphilosophie bilden exzellentes technisches Know-How sowie die klare Zielsetzung der nachhaltig-ertragreichen Markterschließung die Basis des Gesamterfolgs. Leben und erleben Sie die spannende Herausforderung, bringen Sie sich als tragende Säule im Rahmen des weiteren Auf- und Ausbaus eines talentierten und kompetenten Tea Teams sowie der Markterschließung der DACH-Region ein.

AUFGABEN & ZIELSETZUNG DER POSITION

- Einbringung von technischem Know-how, Unterstützung des im Aufbau stehenden DACH-Vertriebsteams im Dialog mit Kunden und Partnern
- Entwicklung und Optimierung verschiedener Tools, Prozesse und Methoden zur Effizienzsteigerung sowie der Verkürzung der Sales-Zyklen
- Kontinuierliche Markt- und Konkurrenzbeobachtung, Aufspüren von Trends sowie Ableitung entsprechender Maßnahmen
- Engmaschiger Austausch mit dem HQ, Country Management sowie Entwickler-Team in Skandinavien, Feststellung von Optimierungspotenzialen und marktspezifischen Besonderheiten
- Kompetente Beratung und Support gegenüber potentiellen Partnern sowie Bestandskunden rund um das Produkt- und Lösungsportfolio
- Repräsentation des Unternehmens auf Fachveranstaltungen, Messen und Branchen-Events



PROFESSIONAL HR

© PROFESSIONAL HR® – Dokument urheberrechtlich geschützt

Professional HR® UG (haftungsbeschränkt) | HRB München: 191746 | Amtsgericht München | Steuernummer: 143/172/71078
Adams- Lehmann- Str. 44 80797 München | Geschäftsführer: Matthias Lüft, Florian Lüft



PROFESSIONAL HR

IHR HR-PARTNER - IHRE STÄRKE

- Unterstützung des DACH-Vertriebsteams bei technischen Präsentationen und Fachvorträgen, ebenso bei technischen und servicebezogenen Themen im Dialog mit potentiellen Auftraggebern, Bestandskunden und Partnern
- Umsetzung nachhaltiger Business Development- und Networking- Aktivitäten mit dem Ziel, die Erschließung der DACH-Region weiter voranzubringen
- Dokumentation und Reporting aller Aktivitäten und Ergebnisse

QUALIFIKATION & ANFORDERUNGSPROFIL

- Sie verfügen über einschlägige Erfahrungswerte im Presales bzw. der technischen Kundenbetreuung und -betreuung, idealerweise mit dem Schwerpunkt eCommerce, Softwarelösungen, Digital oder Data
- Know-How im Product Management sowie Erfahrung im Handling von Online-Tools und Programmiersprachen von Vorteil
- Sie verfügen über ein abgeschlossenes Studium bzw. eine gleichwertige Aus-/Weiterbildung sowie hohe Affinität zu technologischen Produkten und Lösungen
- Sie gelten als starke Persönlichkeit mit gewinnendem Auftreten, hohem Beraterischem Geschick und einem Gespür für die Bedürfnisse Ihrer Kunden
- Sie zeichnen sich durch eine strukturierte, lösungs- & ergebnisorientierte Denkweise aus, überzeugen durch eigenverantwortliches Handeln, Kommunikations- und Kontaktstärke
- Sie verfügen über die Fähigkeit, komplexe und technische Sachverhalte in verständlicher Art und Weise zu vermitteln, aber auch den „Funken“ überspringen zu lassen
- Die Bereitschaft in der DACH-Region zu reisen und potentielle Auftraggeber, Partner sowie Bestandskunden vor Ort zu betreuen und zu beraten rundet Ihr Profil ab
- Verhandlungssichere Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch

ES ERWARTET SIE

- Eine spannende Herausforderung in einem im Aufbau stehenden Team
- Attraktive Produkte und bahnbrechende Technologien mit großem Mehrwert
- Ein attraktiver Arbeitgeber, welcher Ihre Fähigkeit und Kompetenz in hohem Maße schätzt
- Eine langfristige Perspektive sowie eine ansprechende Vergütung

Wir haben Ihr Interesse geweckt? Bitte übermitteln Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung (CV, Zeugnisse) via E-Mail an career@professional-hr.com, wir werden Sie umgehend kontaktieren. Selbstverständlich informieren wir Sie jederzeit allumfassend und beantworten Ihre Fragen detailliert. Weitere berufliche Herausforderungen und Informationen rund um **PROFESSIONAL HR**® stehen Ihnen auf unserer Website www.professional-hr.de sowie in Form unserer Stellen- & News- Ticker via [in](#) [x](#) [f](#) [t](#) zur Verfügung. Wir freuen uns auf Ihre Kontaktaufnahme und ein baldiges Kennenlernen.

Ihr Ansprechpartner für diese Position: Matthias Lüft ♦ Geschäftsführer ♦ PROFESSIONAL HR®

Tel.: 089-46 22 28 45 ♦ m.lueft@professional-hr.com

Roland Schweiger ♦ HR-Projektmanager ♦ PROFESSIONAL HR®

Tel.: 089-46 22 28 47 ♦ r.schweiger@professional-hr.com



PROFESSIONAL HR

© PROFESSIONAL HR® – Dokument urheberrechtlich geschützt

Professional HR® UG (haftungsbeschränkt) | HRB München: 191746 | Amtsgericht München | Steuernummer: 143/172/71078
Adams-Lehmann-Str. 44 80797 München | Geschäftsführer: Matthias Lüft, Florian Lüft